



Udviklingsplan

I forbindelse med mødet der blev afholdt op til sommerferien er vi fra Arden-Hallerne blevet bedt om at fremsende en udviklingsplan. Vi har naturligvis løbende en snak i Arden-Hallernes forretningsudvalg om hvor vi er på vej hen og i forbindelse med de økonomiske udfordringer vi løb ind i sidste år valgte vi selv at tage fat i Ole Brændgaard fra DGI for at få hjælp til udarbejdelse af en handlingsplan med henblik på at lave den turn-around der kan sikre den gode, stabile og økonomisk bæredygtige drift som vi mener vi har potentiale til.

Denne proces er endnu ikke tilendebragt og det nedenstående skal derfor ses som det foreløbige resultat af dette arbejde kombineret med de initiativer der allerede var taget på egen hånd.

Vi har kigget på en todelt udviklingsplan der igen er opdelt i en kortsigtet plan (2015) og de mere langsigtede initiativer vi anser for nødvendige.

De to spor i udviklingsplanen er:

- Omkostningsreduktioner
- Større egenindtjening

Omkostningsreduktionerne tog vi fat i allerede i 2014 da det lå klart at vi ville løbe ind i et større indtjeningstab fra skolerne samt idrætsforeningen. Vi opsigte vores rengøringsassistent fra årsskiftet, hvilket kunne lade sig gøre, dels ved udnyttelse af de timer det øvrige personale havde fået frigivet ved det mindre timeforbrug fra lejerne, dels ved at sænke niveauet for rengøringen. Derudover lavede vi en skarpere sondring imellem skal/kan opgaver i forbindelse med vedligehold og nyanskaffelser. Vedligehold og anskaffelser, der ikke er absolut nødvendig for drift af anlægget skubbes til næste år. Mere langsigtet er vi ved at se på muligheder for yderligere reduktioner og/eller justeringer i personalet.

Den større egenindtjening er på den korte sigt søgt opnået via lejeforhøjelser. Dette er sket i en tæt dialog med idrætsforeningen og betyder at priserne for Jarl Ardens brug af svømmehallen fra og med sæsonen 2015-16 stiger med 21% fra kr. 475,- til kr. 575,-. Med hensyn til evt. stigninger på skolernes leje afventer vi evt. signaler fra kommunalt hold. Derudover lancerer vi her i efteråret forskellige initiativer som vores rulleskøjtesatsning og åben-søndagshal som vi forventer en del af.

På den lange bane arbejder vi sammen med Ole Brændgaard fra DGI på en større "relancering" af centeret. Vi er i øjeblikket ved at afsøge mulighederne for at overtage driften af vores motionscenter fra årsskiftet 2015/16. Det er som bekendt i øjeblikket bortforpagtet men hvor maskinerne ejes af forpagteren. Disse maskiner leder vi i øjeblikket efter midler til fra diverse fonde mv. Derudover har vi netop fået penge fra Hallernes støttefond til indkøb af 10 spinningcykler. Ideen er at vi derefter vil tilbyde en motionspakke som ifølge DGI vil kunne samle langt flere brugere af motionscenteret end de nuværende ca. 200 medlemmer. Tanken er at vi vil tilbyde et lidt billigere medlemskab som skal tilbydes i tre størrelser.

- Niveau 1 Motionscenter
- Niveau 2 Motionscenter og fri adgang til svømmehallen i alle offentlige åbningstider



- Niveau 3 Som niveau 2 men med adgang til diverse holdtræninger. (Spinning, cirkeltræning, svømning med instruktør, vandaerobic, yoga, pilates, boksefitness, polokajaktræning og rulleskøjter)

Parallelt med denne relancering har vi været så "heldige" at finde et nyt forpagterpar til vores cafeteria. Dem arbejder vi tæt sammen med i forhold til et fælles udviklingsmål om Hallerne som et lokalt samlingssted. Flere aktiviteter, fællesspisninger, musikarrangementer, sportsarrangementer på storskærm mv kan forhåbentlig sammen med den nye netadgang som breddeidrætsmidlerne har muliggjort være med til at skabe lang mere liv i vores foyerområde som igen vil have en selvforstærkende effekt i forhold til at trække flere mennesker til. Vi har derudover et par fondansøgninger ude med henblik på at indkøbe en aflukket boldbane til foyeren samt et par PC'ere til brug for brugerne af centeret.

Derudover satser vi på at fastholde vores fokus på ældreidræt. Vi har en formodning om at vi kan opnå endnu flere brugere af vores seniortilbud ved introduktion af nogle af de ovennævnte holdtræninger og vil i det kommende år undersøge muligheden for andre betalingsmodeller for vores seniortilbud.

Udfordringer:

- at tilvejebringe midler til overtagelse af maskiner i motionscenteret
- at finde de nødvendige trænere til viften af holdtræninger
- at afse de nødvendige personaleressourcer til implementering og markedsføring af relanceringen